



Export Manager Asien (m/w/d)

Zum weiteren Ausbau unseres internationalen Erfolgs und unserer führenden Marktposition suchen wir als Verstärkung unseres Vertriebsteams in Asien einen erfahrenen Export Manager (m/w/d) für unsere Schneid- und Orbitalschweißprodukte. Sie betreuen bestehende Kunden und Händler in Asien vom Standort in Singen aus und bauen das Neukundengeschäft weiter aus - damit schaffen Sie die Grundlage für unser weiteres Wachstum in Asien.

Ihre Aufgaben

- Sie vertreiben unsere technisch anspruchsvolle Produktpalette von Schneid- und Schweißgeräten in Südostasien, insbesondere in Malaysia und Singapur, sowie in weiteren Tigerstaaten
- Sie beraten Anwender und Vertriebspartner und finden kundenorientiert die richtigen Lösungen
- Sie betreuen den bestehenden Kundenstamm und entwickeln die Kundenbeziehungen kontinuierlich weiter
- Sie gewinnen proaktiv Neukunden im Vertriebsgebiet in enger Zusammenarbeit mit unseren Händlern
- Sie arbeiten eng mit dem Business Development, Produktmanagement, Vertriebsteam und Vertriebsinnendienst zusammen
- Sie analysieren permanent den Markt- und Wettbewerb und leiten Maßnahmen für weiteres Wachstum ab
- Sie sind für die Umsatz- und Budgetplanung in Ihrem Vertriebsgebiet zuständig
- Sie nutzen geschickt die passenden Verkaufstechniken und haben einen strukturierten, fokussierten Ansatz zur Erreichung der Umsatz- und Margenziele
- Sie führen neuer Produkte ein und schulen Endverbraucher und Vertriebspartner
- Sie nehmen an Fachmessen teil

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes technisches oder wirtschaftliches Studium
- 3-5 Jahre Erfahrung im technischen, internationalen Vertrieb, idealerweise Erfahrung in Asien
- Starke Kundenorientierung und sowie ausgeprägte Lösungsorientierung
- Kommunikationsfähigkeit und Verhandlungsgeschick
- Freundliches, souveränes Auftreten sowie Geschick zu kulturangepasstem Verhalten
- Eigenständige, zuverlässige und strukturierte Arbeitsweise sowie ausgeprägte Wachstumsorientierung
- Hohe Eigenmotivation und Erfolgsorientierung
- Bereitschaft zu Reisen in Asien im Umfang von ca. 50 %
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse

Ihre Vorteile

- Ein modernes und innovatives Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Eine familiäre und offene Kultur mit einer Anpack-Mentalität auf allen Ebenen
- Spannende und kreative Aufgaben mit dem Freiraum für selbständiges Arbeiten
- Eine faire Entlohnung mit Urlaubs- und Weihnachtsgeld sowie flexible Arbeitszeiten (Gleitzeit und anteilige Homeoffice Möglichkeit)
- Persönliche Entwicklungsmöglichkeiten im Umfeld eines international agierenden Unternehmens

Interesse?

- Dann bewerben Sie sich per Email bei Jobs@orbitalum.com (inkl. Eintrittstermin und Gehaltsvorstellung).
- Bei Fragen sind wir auch gerne telefonisch für Sie erreichbar:
Selina Gehringer, HR Managerin, Tel. 07731/792-510

